

NAVTEQ

DIRECT ACCESS

Comité Départemental du Tourisme

Des millions de vos clients
se tournent vers Navteq chaque jour
nous allons leur indiquer
comment se tourner vers vous !



Référenciez vos partenaires sur notre carte.

Nous nous chargeons de conduire leurs clients jusqu'à eux.

NAVTEQ DIRECT ACCESS™ indique aux clients fidèles et potentiels l'endroit exact où se trouvent vos partenaires, au moment le plus opportun, c'est-à-dire lorsqu'ils sont mobiles et prêts à prendre des décisions d'achat.

Captez un marché GPS en pleine effervescence avec la carte au coeur du système.

Des millions de systèmes de navigation sont utilisés tous les jours en Amérique du Nord, en France et en Europe. Les systèmes de géolocalisation, tels que les assistants numériques personnels (PDA), les assistants de navigation personnels (PND) et les téléphones mobiles, ont créé un nouveau segment à forte croissance sur le marché de la navigation ; ils se vendent désormais à plusieurs millions d'exemplaires, ce qui représente un accroissement des ventes de plus de 100 %.

Au coeur de chaque système de navigation GPS se trouve une carte numérique. Abonnez-vous au service NAVTEQ DIRECT ACCESS™ et chacun des points de vos partenaires sera positionné de manière précise sur la carte NAVTEQ, qui est utilisée pour préparer près de six millions de trajets chaque jour.

Les consommateurs à la recherche de points d'intérêt comptent sur notre carte.

Les utilisateurs de systèmes de navigation GPS sont toujours plus nombreux à faire confiance à la carte NAVTEQ pour localiser un large choix de points d'intérêt :

- Restaurants
- Gîtes
- Activités sportives
- Cinémas
- Hôtels
- Espaces Culturels
- Bistrotts
- Offices de tourisme
- Détaillants
- Parking
- Monuments
- Musées

Touchez la cible mobile avec la précision de NAVTEQ.

La carte NAVTEQ expose vos partenaires à un marché dynamique de consommateurs. Les utilisateurs localisent simplement vos partenaires géoréférencés sur notre carte en recherchant des produits ou des services et le système de navigation se charge du reste : **il les dirige jusqu'à vos partenaires.**

deux formes de collaboration

pour une mise en place
rapide et efficace

L'intégration des POI peut-être pris en charge par les CDT ou via un cofinancement CDT/partenaires.

➔ **Prise en charge totale par les CDT :**

Dans cette formule, le CDT prend en charge les coûts liés à l'intégration. NAVTEQ prend en charge l'ensemble des aspects techniques :

- Prise en charge totale des coûts par le CDT avec 4 formules au choix :
 - S : 150 POI
 - L : 350 POI
 - M : 250 POI
 - XL : 450 POI
- Géocodage des données (obtention du x,y).
- Intégration des données dans la cartographie NAVTEQ.
- Diffusion de vos points d'Intérêt à l'ensemble de nos clients : constructeurs automobiles, de GPS portables et de téléphones mobiles, ...
- Mise à jour des données annuelles si nécessaire.

➔ **Cofinancement CDT/Partenaires**

- Le CDT subventionne une partie du coût d'intégration pour un montant forfaitaire.
- Cette cotisation donne accès aux partenaires du CDT au prix de la formule M.
- Le CDT communique auprès de ses partenaires la démarche d'intégration dans les GPS des points d'intérêt du département et son cofinancement.
- Le CDT nous fournit le fichier de ses partenaires à contacter.
- Nos équipes se chargent de contacter les partenaires pour les faire adhérer au programme et valider leurs adresses.
- NAVTEQ se charge de tous les aspects techniques de l'intégration dans les GPS.

Il existe un laps de temps, de six à neuf mois incompressibles, entre le moment où les données sont intégrées et le moment où elles sont diffusées auprès des clients NAVTEQ.

Ainsi, plus tôt la démarche d'insertion est commencée, plus vite vous tirerez profit du GPS.



29, avenue André Malraux
92300 Levallois-Perret

contact@go2poi.com
www.go2poi.com



NAVTEQ

go2poi représentant exclusif Direct Access Program

DIRECT ACCESS